

LARGO PLAZO

PROGNOSIS DINAMICA DE ARGENTINA:
METODOLOGIA Y ESTIMACIONES INICIALES

Prognosis Dinámica de Argentina: Metodología
y estimaciones iniciales

I. Metodología

1. Introducción de Hipótesis Iniciales

- a) Tasa de Crecimiento del PBI
- b) Demanda Final
- c) Estimación del Consumo Privado
- d) Determinación del resto de los aspectos del Modelo

2. Análisis de las Corridas

II. Determinación de Tendencias y Parámetros para la Prognosis Dinámica

1. Tasa de crecimiento del PBI.

- a) Tendencias del PBI en el último cuarto de siglo
- b) El crecimiento del PBI en los planes nacionales de desarrollo
- c) Propuesta para la Prognosis Dinámica

2. Exportaciones

- a) Evolución general
- b) Exportaciones por tipo de bienes
- c) Exportaciones por región
- d) Participación Argentina en el comercio exterior regional
- e) Precios de exportación
- f) Propuesta para la Prognosis Dinámica

3. Importaciones

- a) Evolución del total de Importaciones
- b) Estructura de las Importaciones
- c) Precios de importación
- d) Propuesta para la Prognosis Dinámica

4. Consumo

- a) Evolución del Consumo
- b) Propuesta para la Prognosis Dinámica

5. Inversión

- a) Evolución del Coeficiente de Inversión
- b) Componentes y estructura de la Inversión
- c) Propuesta para la Prognosis Dinámica

6. Productividad

- a) Evolución de la productividad sectorial
- b) Propuesta para la Prognosis Dinámica

III. Propuesta General para la Prognosis Dinámica

Anexo: Estructuras de Consumo por niveles de gasto

- L. Asignación de los rubros de Gasto por Sectores del Modelo
- II. Estimación del Gasto Privado Nacional
- III. Ajuste de la estimación del Gasto Privado Nacional
- IV. Reestimación del Consumo Privado Nacional
- V. Análisis Comparativo de Encuestas de Consumo Familiar
- VI. Análisis de la distribución regional del ingreso y del gasto
- VII. Estimación del gasto medio familiar urbano y rural por regiones
- VIII. Estimación de la estructura del gasto por niveles y por regiones
- IX. Bibliografía utilizada

I. 1. Introducción de Hipótesis Iniciales

Las siguientes notas metodológicas se ocupan de los aspectos relativos a la estimación de los elementos de demanda final y del resto de los parámetros necesarios para la elaboración y análisis de la Prognosis Dinámica mediante el uso del Modelo de Experimentación Numérica (MEN).

Debe tenerse en cuenta que su preparación se ha realizado a partir de la idea básica del método de Experimentación Numérica (EN) que posibilita el ensayo de distintos parámetros para una misma hipótesis o ensayo. En tales casos, cuando no se cuenta con suficiente información disponible para la estimación rigurosa de un parámetro, corresponde ante todo dejar claramente establecidos los supuestos tenidos en cuenta para la determinación del valor de éste. Esto no impide el ensayo posterior con otras estimaciones del mismo, en el caso de existir, cuando difieran en forma significativa de los supuestos ya introducidos y probados. Se pueden comparar así la incidencia que la variación de los supuestos modificados puede alcanzar sobre los resultados de los respectivos ensayos. La metodología propuesta se adecúa también al camino seguido en la estimación de algunos parámetros y datos del modelo, por ej. la distribución del consumo, en donde hubo que recurrir, no obstante la información reunida, a estimaciones conjeturales.

Normalmente y de acuerdo con lo expresado anteriormente, el ajuste de la Prognosis Dinámica se hará de acuerdo con el método de EN mediante sucesivas corridas que posibiliten la adecuación de la coherencia de los parámetros entre sí, y el análisis de las consecuencias desprendidas de las distintas hipótesis introducidas, análisis que posibilitarán también la evaluación acerca de la bondad y coherencia de dichas hipótesis.

a) Tasa de crecimiento del PBI.

Su determinación se hará previamente a la corrida del MEN teniendo en cuenta las tendencias analizadas y las hipótesis respecto a la evolución prevista para las exportaciones.

Respecto de estas últimas, para la Prognosis serán consideradas de carácter exógeno y su proyección se efectuará considerando simultáneamente la tendencia y las previsiones existentes respecto al conjunto de todas las exportaciones latinoamericanas.

b) Demanda Final

La determinación de la Demanda Final incluirá los siguientes rubros: i) Exportaciones, ii) Consumo Privado, iii) Consumo Público y iv) Inversión Bruta Interna (Privada y Pública).

i) Exportaciones.

Su desagregación se hará atendiendo a la desagregación básica efectuada en las hipótesis efectuadas en Santiago entre Primarios y Manufacturados,

ii) Consumo Privado.

El total se estimará mediante la correspondiente función macroeconómica. La determinación de su estructura se hará de acuerdo con las categorías del análisis efectuado especialmente y descriptas en el punto siguiente de esta metodología. Si bien para esta Prognosis podría haberse adoptado un procedimiento más sencillo, optándose por determinar esta estructura como una función del gasto medio por habitante, se prefirió mantener el procedimiento vinculado a la distribución del ingreso, a fin de facilitarse las comparaciones con las alternativas a ensayarse posteriormente y que comprenden variaciones debidas a cambios en los objetivos sociales.

La hipótesis sobre bienes de consumo finales importados se hará de acuerdo con las funciones de importación,

iii) Consumo Público.

Se respetarán la función y tendencias fijadas de acuerdo con el análisis histórico,

iv) Inversión Bruta Interna

En este caso se dispone de la correspondiente función macroeconómica, que se utilizará como referencia y conjuntamente con la hipótesis sobre importación de bienes de capital.

Será necesario efectuar el ajuste dentro del MEN con los parámetros sobre expectativas de producción y coeficientes capital-capacidad y en definitiva, con los grados de aprovechamiento de la inversión.

La hipótesis sobre importación de bienes de inversión se hará de acuerdo con las funciones de importaciones de acuerdo con la tendencia histórica.

c) Estimación del Consumo Privado.

De acuerdo a lo conversado en las reuniones preliminares, el enfoque principal a introducir en el MEN, a los efectos de su aplicación al proyecto Santiago, consistía en la vinculación entre Consumo y Distribución del Ingreso.

Tal como funciona actualmente el MEN, la relación entre estos aspectos no es rigurosa, siendo, por el contrario, bastante abierta, al quedar sujeta sólo a un análisis final mediante la revisión de las brechas de las cuentas de las familias. Dentro de cada una de estas no hay explícita ninguna hipótesis sobre la distribución del ingreso dentro de cada grupo. Es decir, el consumo se establece como una meta a cumplir para cada grupo de población, y su viabilidad dependerá de la relación entre ambos totales, el de los ingresos y el de los consumos. Podría decirse entonces que, en definitiva, es el ingreso medio el elemento respecto del cual queda relacionado el consumo.

Inicialmente se pensó que la mejor manera de llegar a la determinación de los consumos era a través de la estimación previa de la distribución del ingreso. Sin embargo este criterio se modificó como consecuencia de algunos inconvenientes en la información disponible utilizada; entre ellos el principal era la subestimación de los ingresos por parte de los encuestados, que se consideraba muy general y que, de acuerdo a la opinión de los analistas de la misma, hacía muy poco confiables dichos datos. De modo que, aún contando con los datos de la Encuesta, no hubieran podido vincularse los consumos con los respectivos ingresos.

Por otra parte, existía el problema relativo a la mecánica del MEN. La

distribución de ingresos que en él se realiza tiene la siguiente composición: Salarios de no calificados, Salarios de calificados y profesionales, Utilidades, Impuestos, Ahorros Brutos.

Si se quisieran ensayar políticas con objetivos sociales, tal como está propuesto en el plan de trabajo, estas fuentes de ingresos no serían suficientes para agotar las posibilidades de transferencia de ingresos, ya que existen otras, algunas de las cuales pueden mencionarse a título enumerativo y que pueden modificar la estructura del consumo, sin constituir un "ingreso" estrictamente hablando; por ejemplo:

- a) el otorgamiento de créditos para consumos determinados,
- b) la implementación de subsidios indirectos a través del Estado para el consumo de ciertos bienes,
- c) la transferencia de ingresos que puede originarse en la inflación, al mantenerse la nominalidad de ciertas deudas y que, en definitiva, benefician a ciertos grupos de población. (Hay que recordar que el MEN trabaja en pesos constantes y en consecuencia no existe ningún mecanismo que refleje las variaciones en los precios relativos entre los distintos tipos de bienes).

Algunos de estos mecanismos podría, pues, tener una cierta importancia en algunos de los ensayos del modelo, y si se los quisiera como ingresos existiría el inconveniente de no disponerse de las funciones de consumo en base a los mismos.

Debido a ello se pensó entonces en modificar la metodología, teniendo en cuenta además, que la vinculación entre la distribución del Ingreso y el Consumo exigiría un análisis más detallado y una formulación más precisa, con la cual no se cuenta actualmente.

Dado que, en definitiva, toda distribución de ingreso se refleja en una correspondiente estructura de consumo, se pensó en centralizar el enfoque directamente sobre éste, de manera tal que las estimaciones en base a los datos estadísticos se hicieran para el consumo. En cuanto a la metodología a emplear para la "Prognosis Dinámica" como para las alternativas siguientes no sería afectada sustancialmente y se ajustaría mejor al MEN utilizado.

En tal caso, se ensayaría la proyección de los consumos, suponiéndose la existencia de una relación más o menos estrecha, entre la estructura de éste por niveles y la política de distribución de ingresos. Hay que aclarar que esta metodología se ajusta muy bien con el funcionamiento del modelo.

Además, y de acuerdo con el plan de trabajo previsto, el MEN permitiría el análisis de las brechas de la política de distribución de ingresos para satisfacer adecuadamente las metas previstas en el consumo.

Quedaría subsistente el problema, mencionado inicialmente, acerca de la falta de una hipótesis explícita sobre la estructura de los ingresos. En tal sentido hay alguna información en el trabajo de CEPAL "El Desarrollo Económico y la Distribución del Ingreso en la Argentina", pero que no es suficiente. No obstante más adelante se tratará de realizar algunas estimaciones en base a las mismas.

El primer paso consistiría entonces en la determinación del total del Consumo Privado considerando y ajustando los supuestos admitidos para la prognosis: Tasa media de crecimiento del PBI, de Exportaciones y las correspondientes funciones de Importaciones y de Consumo.

Su composición por sectores de Demanda Final resultará de la hipótesis que se adopten sobre la estructura de dicha demanda por niveles de consumo. Debe aclararse que en definitiva ésta debe reflejar la hipótesis implícita en cuanto a distribución de ingresos, por la vinculación admitida entre niveles de ingreso y de consumo.

A los efectos de la estimación del consumo por tramos, hubo que recurrir a algunas hipótesis sobre distribución regional tal como puede verse en el Anexo, Cap. III, y que son los grupos siguientes:

- 1: Región Metropolitana,
- 2: Región de Ingresos Altos y Moderados (Sur y Centro del País) Grupo Urbano,
- 3: Región de Ingresos Altos y Moderados (Sur y Centro del País) Grupo Rural,
- 4: Región de Ingresos Bajos (Norte del País) Grupo Urbano,
- 5: Región de Ingresos Bajos (Norte del País) Grupo Rural.

De modo que las previsiones a tener en cuenta para la Prognosis Dinámica, deberán también visualizar las orientaciones que se prevean respecto a una distribución regional en los grupos regionales anteriormente mencionados.

Una vez establecida la composición por niveles totales de Consumo, se aplicará al consumo de cada nivel la correspondiente estructura por sectores de productos, obteniéndose la demanda final por sector.

d) Determinación del resto de los aspectos del Modelo

De acuerdo con el funcionamiento del MEN deben especificarse los supuestos restantes que deben configurar la Prognosis. En estos casos, más que requerirse la determinación cuantitativa, convendrá expresar los lineamientos conceptuales que se adopten para la Prognosis, de modo que su expresión en las correspondientes cifras se hará en las corridas sucesivas con el MEN.

Matriz de Insumo Producto

Alteraciones a esperar en las correspondientes funciones de producción como consecuencia de las pautas previsibles en la sustitución de bienes intermedios.

Producción

Distribución por técnicas.

Empleo y Recursos Humanos

Variación prevista en las tendencias de productividad por hombre y calificación.

Composición del empleo sectorial: calificado y no calificado.

Distribución del Ingreso

Variaciones previstas en los coeficientes de distribución del Valor Agregado.

Distribución de las utilidades según la propiedad del capital.

I. 2. Análisis de las corridas.

En lo que respecta al resto de la metodología de trabajo, será la que se deriva del uso de los MEN, es decir, consistirá en el análisis de las corridas y específicamente de las brechas en relación con las hipótesis adoptadas y los resultados obtenidos.

En el caso especial de la Prognosis Dinámica, se atenderá en especial a las brechas en la cuenta de las familias, a fin de observar más especialmente los aspectos relativos a la distribución de los ingresos.

El análisis de brechas en las cuentas de las familias por grupos de población tendrá dos objetivos principales: a) verificar la coherencia entre ingresos y gastos totales y las hipótesis alternativas que pudieran compensar la brecha en caso que esta exista; b) estudiar la composición de los ingresos por estratos a fin de ensayar una comparación con las hipótesis sobre consumo por estratos. Este debe considerarse más bien un objetivo de carácter tentativo, debido a la falta de un modelo incluso teórico que vincule el origen de los ingresos con su distribución final por grupo de consumo y a la escasa información existente.

II. Determinación de Tendencias y Parámetros para la Prognosis Dinámica (*)

El examen de las principales tendencias macroeconómicas del crecimiento de Argentina, que figuran a continuación, se ha hecho con el propósito de formular las hipótesis de trabajo a tener en cuenta para la elaboración de la "Prognosis Dinámica" correspondiente.

A tal efecto convendrá recordar que en las conversaciones efectuadas previamente tratando de precisar dicho concepto general, se dejó establecido que estas hipótesis deberían estar orientadas a determinar como puede desarrollarse la estructura económica actual, admitiéndose que la evolución de las principales variables se realiza de acuerdo con las tendencias existentes.

La mayor parte de las tendencias analizadas, y por consiguiente las hipótesis que se adopten de acuerdo con los resultados obtenidos, no pueden ser introducidos directamente en el Modelo de Experimentación Numérica, sino a través de los parámetros indirectos establecidos de acuerdo con su funcionamiento.

De ahí que se haya preferido separar este capítulo en dos partes: una primera en la que se estudian los datos estadísticos y las tendencias propiamente dichas y una segunda en la que se formulan las hipótesis, con expresa referencia al MEN.

(*) salvo que expresamente se indicare lo contrario, toda referencia a tasa, ritmo o velocidad de crecimiento en el texto de este informe, se refiere a la que resulta de estimar la tendencia de las variables consideradas, por una regresión de tipo exponencial para ajustar series de tiempo (de la forma $\ln y = \ln a + t \ln b$; ó $y = ab^t$)

1. Tasa de crecimiento del PBI.

a) Tendencias del PBI en el último cuarto de siglo.

Considerando la evolución del PBI a precios constantes de 1960, en el período 1950-76, su tasa media de crecimiento anual es del 3.8 %, lo que equivale a un incremento real de más de 2.5 veces en 27 años.

Las tasas negativas de crecimiento, distribuidas separadamente a lo largo del mencionado período, significaron tomadas en conjunto, una caída del 20 % del PBI, además de señalar manifiestas irregularidades dentro de la tendencia anteriormente mencionada.

En el cuadro siguiente puede verse la evolución sufrida por el PBI.

Cuadro 1

Evolución del Producto Bruto Interno a costo de factores, 1950-1976
(en millones de pesos de 1960, y porcentajes)

Año	PBI	Tasa de crecimiento %	Año	PBI	Tasa de crecimiento %
1950	6900.4		1964	10498.5	10.3
1	7168.2	3.9	1965	11457.8	9.2
2	6803.5	-5.1	6	11529.6	0.7
3	7172.3	5.4	7	11840.7	2.7
4	7464.6	4.1	8	12345.1	4.3
1955	7995.4	7.1	9	13403.7	8.5
6	8217.7	2.8	1970	14121.3	5.4
7	8639.2	5.1	1	14800.3	4.8
8	9167.2	6.1	2	15262.5	3.1
9	8576.9	-6.5	3	16196.1	6.1
1960	9249.4	7.9	4	17244.6	6.5
1	9908.3	7.1	1975	17005.1	-1.4
2	9747.8	-1.6	6	16517.7	-2.9
3	9514.3	-2.4			

Fuentes: 1950-1973, BCRA, Gerencia de Investigaciones Económicas, Sistema de Cuentas del producto e ingreso, vol.II, Buenos Aires 1975.
1974-1976, BCRA - Publicaciones varias.

En todo el período se distinguen dos sub-períodos de crecimiento ininterrumpido:

- a) 1953-58: son 6 años de crecimiento continuado con una tasa promedio del 5.1 %, acotada entre un máximo de 7.1 % y una mínima del 2.8 %.
- b) 1964-74: son 11 años que se inician con una significativa tasa del 10.3 %. La tasa promedio es del 5.6 %, acotada entre la tasa máxima ya mencionada y una mínima del 0.6 %. Si bien este sub-período presenta algunas variaciones, también presenta las tasas más altas del lapso analizado.

De algún modo puede pensarse que las tasas medias de crecimiento alcanzadas en estos períodos continuados de crecimiento señalan los niveles máximos a que se podría llegar en una prognosis basada en las tendencias históricas. En ambos casos la persistencia del ritmo de crecimiento fue sucedida por tasas negativas que tomadas en conjunto significaron una morigeración de los ritmos alcanzados y que señalaron la presencia de dificultades estructurales, vinculadas a la evolución del sector externo.

Aún si se observaran otros sub-períodos menores (1960-61 ó 1964-65) cuyas tasas medias de crecimiento son más altas (7.5 % y 9.7 % respectivamente) se observa que también son interrumpidos por años de tasas negativas en el primer caso, o de bajas grandes en el segundo, lo que indica la dificultad de la economía argentina para mantener ritmos muy elevados de crecimiento.

Si ampliamos los sub-períodos considerados en primer término (1953-58 y 1964 - 74), comprendiendo los años posteriores hasta producirse la recupe-

ración de la economía, se podrá contar con tasas más razonables puesto que así se consideran "ciclos" completos, que comprenden los períodos de reajuste de la economía. En tal caso, el primer período se extiende hasta la recuperación del año 1959, y la tasa de crecimiento se reduce del 5.1 % al 3.3%, ligeramente inferior a la de todo el período. El segundo período comprendería entonces los descensos de los años 1975 y 1976, que reducen la tasa media de crecimiento anual del 5.6 % al 4.6 %.

Teniendo en cuenta este último sub-período 1963-76 y comparándolo con el anterior comprendido entre 1950-63, puede observarse un aumento significativo en la tasa media anual de crecimiento.

Mientras en el primero la misma es del 3.1 %, en el segundo alcanza al 4.6 %, que indica un aumento visible en la tendencia media que debe tenerse en cuenta para la prognosis.

1.b) El crecimiento del PBI en los planes nacionales de desarrollo de la última década.

Se han consultado los 4 últimos planes de desarrollo a fin de hacer una revisión de las tasas de crecimiento oportunamente programadas en los mismos. Si bien los elementos considerados en estos para formular las metas respectivas son diferentes de los supuestos que podrán utilizarse para la "Prognosis Dinámica", se ha considerado indudable su utilidad como elemento de referencia.

En dichos planes se trata sino de maximizar la tasa de crecimiento, por lo menos de elevarla con respecto a la histórica, previendo anticipadamente y en la medida de lo posible, los estrangulamientos y dificultades que pudieran interrumpir o disminuir dicho ritmo. En la prognosis, en cambio, se trata de mantener la tasa a lo que naturalmente tiende a crecer la economía, descartando por otra parte la posibilidad de acontecimientos extraordinarios que pudieran modificarla bruscamente. De ahí que, los planes de desarrollo fijen, en general, objetivos superiores a los resultados previsibles en caso de ausencia de medidas específicas tendientes a prever los estrangulamientos derivados del proceso de desarrollo. De ahí que dichas tasas puedan ser consideradas "de máxima" con relación a las que surgen naturalmente de las tendencias de la economía.

Los Planes de Desarrollo revisados son los siguientes:

- i) Plan Nacional de Desarrollo 1965-69 (PND)
- ii) Plan Nacional de Desarrollo 1970-74 (PND 70-74)
- iii) Plan Nacional de Desarrollo y Seguridad 1971-75 (PNDS)
- iv) Plan Trienal 1974-77 (PT)

En el PND se fija una tasa media del 6 % anual para todo el período que abarca. Sin embargo, no obstante fijarse tasas elevadas respecto de las históricas pa-

ra los primeros años y que superan el 6 % anual, se establece para los dos últimos años la del 4.8 % anual. Con respecto a esta última se insiste particularmente en que teniendo en cuenta la disponibilidad de recursos naturales, el tamaño del mercado interno y la capacidad de ahorro, resulta adecuada para mantenerse en el largo plazo.

En el PND 70-74 la meta es más modesta que en el anterior: 5.5 % anual. Pero en este caso se fija una tasa constante durante todo el período, y que no contiene ningún proceso de recuperación, como en el anterior. Además hay que tener en cuenta que estas metas se sobreponen a una fase ascendente del ciclo (Para 1968-69 la tasa fue del 8.5 %). De ahí que en el mismo Plan se considere aquella meta muy ambiciosa, no obstante implicar una reducción real en el ritmo de crecimiento.

En el PNDS la meta es aún mayor: 7 % la media anual, pero creciente desde 6.2 hasta llegar al año 1975 con el 8 % anual. Aunque no se hacen consideraciones sobre el crecimiento posterior, el hecho de que la tasa aumente a lo largo del período permite suponer que implícitamente se admite que la tasa de crecimiento posterior puede situarse en límites superiores al 6 %. De todos modos, el carácter ambicioso de estas metas repercute, entre otros, en el extraordinario esfuerzo de inversión que resulta sustancialmente más elevado que el registrado en el período histórico.

En el PT también las tasas de crecimiento fijadas como metas son crecientes y llegan hasta el 8 % anual, sin hacerse ninguna consideración sobre las tasas de largo plazo en que podría mantenerse el crecimiento.

De todo el conjunto de los distintos planes, solamente en el primero

se hacen consideraciones sobre éstas. En el resto las tasas de mediano plazo resultan sensiblemente superiores, precisamente porque se parte de la base de realizar un esfuerzo excepcional, que implicaría un "despegue" de la economía sostenido en el aumento de la inversión y en la mayor apertura de los mercados externos, situaciones realmente excepcionales, respecto a los supuestos contemplados para la prognosis, tal como se ha expresado anteriormente.

De ahí que la conclusión que se desprende de este análisis es que una tasa de prognosis que intente una prolongación del comportamiento tradicional de la economía argentina y sin ningún carácter de esfuerzo excepcional no puede situarse más allá del 5 % media anual.

1c. Propuesta para la Prognosis Dinámica

El aspecto más importante a remarcar en el período de los últimos 25 años es el aumento de la tasa de crecimiento que se produce en la última mitad. Esta tasa se sitúa, por otra parte, bastante cerca del límite establecido como natural en base a los análisis de los planes de desarrollo y su confrontación con la experiencia histórica. De ahí que se señale esta tasa como la básica para la Prognosis Dinámica: 4.6 %.

2. Exportaciones

a) Evolución General

Durante el período 1950-76, las exportaciones argentinas (medidas en pesos constantes de 1960) crecieron a una tasa media anual acumulativa del 3.6 %. Si se divide este lapso en los dos sub-períodos que han sido considerados hasta aquí, se observará que el crecimiento fue más intenso hasta 1963 que desde 1963 hasta 1976. Ello se puede apreciar en el cuadro siguiente.

Cuadro 2
Tasas de crecimiento del PBI y de las exportaciones. 1950-76
(sobre cifras en pesos constantes de 1960)

Período	Exportaciones	Producto	Relación entre tasas de crecimiento
1950-63	4.36	3.09	1.411
1963-76	1.6	4.58	.3493
1950-76	3.63	3.83	.9478

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA "Sistema de cuentas (...)", op. cit.

Esto configura un cuadro de menor apertura hacia mercados externos en el sub-período de mayor crecimiento del producto, ó en otros términos, el lapso de crecimiento sostenido del producto estuvo asociado en Argentina a un menor grado de apertura hacia el exterior (véase también el punto siguiente, importaciones, en el que se señala para el mismo lapso, un significativo descenso del coeficiente de importaciones).

La observación de la evolución seguida por las exportaciones (Cuadro 3) permite ver que:

- 1) durante el primer período, y especialmente desde 1953 hasta 1963, la tendencia de crecimiento es relativamente homogénea y con cierta tendencia a la desaceleración.
- 2) durante el segundo período, si bien hay crecimientos muy espectaculares de las exportaciones (en pesos constantes), hay también caídas muy pronunciadas. El bajo crecimiento de este período es entonces consecuencia de movimientos que se contrarrestan mutuamente con mucha intensidad.
- 3) el coeficiente de exportaciones a su vez presenta con bastante nitidez tres movimientos:
 - a) una violenta caída del 12 al 7 % en los tres años que van de 1950 a 1952.
 - b) un movimiento ascendente, aunque con fuertes oscilaciones, entre 1952 y 1963 que lleva el coeficiente nuevamente al nivel del 12.5 % del producto.
 - c) una nueva caída, hacia el 7 % pero esta vez en trece años (1963-75)

Entre 1975 y 1976 se ha comenzado a esbozar una intensa recuperación del coeficiente.

Cuadro 3

Evolución del Producto, las Exportaciones y el Coeficiente de Exportaciones, entre 1950 y 1976.
(en millones de pesos constantes de 1960 y porcentajes)

Año	Exportaciones (M \$)	PBI a precio Mercado (M \$)	Coef. de Exportac. %	Año	Exportaciones (M \$)	PBI a precio Mercado (M \$)	Coef. de Exportac. %
1950	912	7552	12.1	1963	1306	10418	12.5
1	720	7846	9.2	4	1222	11491	10.6
2	529	7451	7.1	5	1342	12544	10.7
3	809	7846	10.3	6	1474	12625	11.7
4	867	8170	10.6	7	1457	12959	11.2
5	781	8747	8.9	8	1437	13515	10.6
6	896	8990	10.0	9	1668	14670	11.4
7	946	9456	10.0	1970	1788	15459	11.6
8	974	10032	9.7	1	1578	16198	9.7
9	1018	9385	10.8	2	1483	16705	8.9
1960	1025	10124	10.1	3	1572	17727	8.9
1	947	10843	8.7	4	1567	18874	8.3
2	1281	10671	12.0	5	1316	18612	7.1
				6	1796	18079	9.9

Fuente: Elaboración propia en base a BCRA, "Sistema en cuentas(...)", op.cit.

b) Exportaciones por tipo de bienes

Se considera primeramente la exportación por tipo de productos. Dado que Argentina fue tradicionalmente un exportador de productos primarios, se investiga la permanencia de este atributo.

Las cifras del Cuadro 4, a continuación, evidencian una creciente importancia de las exportaciones no agrícola-ganaderas. A comienzos de la década del 50, las exportaciones de productos industriales de base no agropecuaria representaba alrededor del 2 % de las exportaciones totales. A comienzos de la del 60, alrededor del 6 %, y treparon hasta casi un 25 % a finales del período considerado, lo que acaso sea el rasgo más significativo de la evolución de las exportaciones argentinas en el último cuarto de siglo.

Si se analiza en particular el período 1963-76, se constata que las exportaciones totales (en dólares corrientes) crecieron a una tasa media anual del orden del 8.7 %, mientras que los envíos al exterior de carne y cereales crecieron al 7.2 % y el resto de los productos primarios e industriales de base primaria lo hicieron al 6.6 % . La tasa media anual de crecimiento de las exportaciones industriales de base no agropecuaria, mientras tanto, fue del 20.8 % entre 1963 y 1976 . Los cuadros 5 y 6 ilustran los comentarios previos.

c) Exportaciones por Región

A los efectos de este análisis, se distinguen dos regiones mundiales: América Latina y Resto del Mundo. La primera comprende toda América, salvo los Estados Unidos y Canadá.

Cuadro 4

Exportaciones por tipo de bienes. Volumen (miles de toneladas) y valor (millones de dólares corrientes y millones de \$ corrientes). 1956-1975

Años	Agricultura y Ganadería				Resto				Total	
	mt	M. U\$S	M \$	mt	M U\$S	M \$	mt	M U\$S	N \$	
1956	7046.7	888.4	167.7	245.5	55.3	13.2	7292.2	943.7	180.9	
7	7434.5	905.7	196.8	342.4	69.1	21.0	7776.9	974.8	217.8	
8	8345.3	949.6	271.0	211.7	44.3	15.0	8557.0	993.9	286.0	
9	8754.8	965.3	749.4	200.5	43.6	34.4	8955.3	1008.9	783.8	
1960	9035.9	1028.5	850.2	335.4	50.6	41.9	9371.3	1079.1	892.1	
1	6770.1	903.9	746.7	527.0	60.2	49.7	7297.1	964.1	796.4	
2	8105.5	621.7	682.3	3848.5	594.3	688.7	11954.0	1216.0	1341.0	
3	6455.3	663.3	913.3	4006.7	701.8	965.4	10462.0	1365.1	1878.7	
4	10125.6	875.3	1219.7	3269.4	535.0	742.0	13395.0	1410.3	1961.7	
1965	11683.2	970.6	1590.8	3691.8	522.8	869.3	15375.0	1493.4	2460.1	
6	11354.7	977.2	1924.3	4126.3	566.0	1237.5	15481.0	1543.2	3161.8	
7	8642.2	817.8	2556.0	3868.8	646.7	2072.7	12511.0	1464.0	4628.7	
8	7636.4	686.1	2398.5	4416.6	681.8	2383.3	12053.0	1367.9	4781.8	
9	9606.2	868.8	3040.9	3634.8	743.4	2601.2	13244.0	1612.2	5642.1	
1970	11277.0	947.6	3459.5	3959.9	825.4	3044.5	15236.9	1773.0	6504.0	
1	10654.3	973.9	4423.4	3782.5	766.1	3545.2	14436.8	1740.0	7968.6	
2	6850.9	1071.1	8436.6	3128.2	869.9	6988.6	9979.1	1941.0	15425.2	
3	10701.2	1697.9	15013.9	3947.1	1568.4	14601.1	14648.3	3266.0	29615.0	
4	11918.6	1894.8	16722.1	3743.8	2035.2	19044.9	15662.4	3930.0	35767.0	
1975	8952.7	1524.6	34739.3	2817.6	1464.4	41986.7	11770.3	2989.0	76726.0	

Fuente: Elaboración propia sobre la base de INDEC, "Comercio Exterior", tomo I (Resumen General), años 1961, 1966, 1970 y 1975.

Cuadro 5

Exportaciones por tipo de bienes, 1963 - 1976
(en millones de dólares corrientes y porcentajes)

Años	Total		P r i m a r i o				Industrial	
	M U\$S	%	Carnes y Cereales		Resto ^{1/}		Industrias de base no agropecuaria	
			M U\$S	%	M U\$S	%	M U\$S	%
1963	1365.1	100,0	663.3	48,6	587.0	43,0	114.3	8,4
4	1410.3	100,0	875.3	62,1	423.6	30,0	111.4	7,9
1965	1493.4	100,0	970.6	65,0	430.6	28,8	92.2	6,2
6	1543.2	100,0	977.2	63,3	449.9	29,1	116.1	7,5
7	1464.5	100,0	817.8	55,8	513.6	35,1	133.1	9,1
8	1367.9	100,0	686.1	50,2	509.0	37,2	172.8	12,6
9	1612.2	100,0	868.8	53,9	536.0	33,2	207.4	12,8
1970	1773.0	100,0	947.4	53,4	570.4	32,2	255.0	14,4
1	1740.0	100,0	973.9	56,0	511.1	29,4	255.0	14,6
2	1941.0	100,0	1071.1	55,2	545.9	28,1	324.0	16,7
3	3266.0	100,0	1697.9	52,0	921.1	28,2	647.0	19,8
4	3930.0	100,0	1894.8	48,2	1119.2	28,5	916.0	23,3
1975	2989.0	100,0	1524.6	51,0	761.4	25,5	703.0	23,5
6	3916.1	100,0	1700.2	43,4	1285.4	32,8	930.5	23,8

^{1/} incluye productos industriales de base agropecuaria.

Fuente: Elaboración propia sobre la base de INDEC, "Comercio Exterior" y CEPAL, en base a cifras oficiales.

Cuadro 6

Exportaciones intra y extrarregionales. 1955 - 1975
(en millones de dólares corrientes y porcentajes)

Años	Total		América Latina		Resto del mundo	
	M U\$S	%	M U\$S	%	M U\$S	%
1955	928.6	100,0	203.1	21,9	725.5	78,1
1962	1216.0	100,0	161.6	13,3	1054.4	86,7
3	1365.1	100,0	207.0	15,2	1158.1	84,8
4	1410.3	100,0	244.6	17,3	1165.7	82,7
1965	1493.4	100,0	255.7	17,1	1237.7	82,9
6	1543.2	100,0	262.2	17,0	1281.0	83,0
7	1464.5	100,0	195.5	13,3	1269.0	86,7
8	1367.9	100,0	226.8	16,6	1141.1	83,4
9	1612.2	100,0	254.6	15,8	1357.5	84,2
1970	1773.0	100,0	377.4	21,3	1345.8	78,7
1	1740.0	100,0	375.1	21,6	1365.2	78,4
2	1941.0	100,0	499.6	25,7	1441.5	74,3
3	3266.0	100,0	841.4	25,7	2424.6	74,3
4	3930.0	100,0	1045.5	26,6	2885.2	73,4
1975	2989.0	100,0	930.0	31,1	2039.2	68,9

Fuente: Elaboración propia sobre la base de INDEC, "Comercio Exterior", tomo I (Resumen General), años 1966, 1970 y 1975; y BCRA, "Comercio Exterior (...)", op.cit., Buenos Aires, 1969.

Pueden verse las cifras elaboradas en el Cuadro 6 . La participación de América Latina como comprador de las exportaciones argentinas casi se triplica en catorce años, y constituye en la actualidad alrededor de un tercio del total.

d) Participación argentina en el comercio exterior regional.

Se relacionan los datos de las fuentes consultadas y los de UNCTAD, Handbook of International Trade and Development Statistics, citados en el documento de la sede, a los efectos de proyectar la participación argentina en el comercio exterior intra y extrarregional. El Cuadro 7, presenta los datos de base.

Cuadro 7

Comercio exterior Latinoamericano y Argentino, 1955-1970.
(millones de dólares corrientes y porcentajes)

Años	Intrarregional						Extrarregional							
	Latinoameric.		Argentino				Exportaciones			Importaciones				
	MU\$S	%	Exportac. M U\$S	%	Importac. M U\$S	%	Latinoamer. MU\$S	%	Argentino M U\$S	%	Latinoamer, MU\$S	%	Argentino M U\$S	%
1955	1800	100,0	203.1	11,3	299.1	16,6	7600	100,0	725.5	9,6	6600	100,0	873.5	13,2
1970	3100	100,0	377.4	12,1	425.4	13,7	14300	100,0	1395.6	9,8	15100	100,0	1268.6	8,4

Fuente: UNCTAD, op.cit., BCRA "Comercio Exterior(...)" op.cit., e INDEC "Comercio Exterior", op.cit.

En 1955, Argentina participaba en un 11 % de las exportaciones y en un 16.6 % de las importaciones intrarregionales y su saldo de balanza comercial era deficitario. En el plano extrarregional, aportaba casi el 10 % de las exportaciones y era comprador del 13.2 % de las importaciones.

En 1970, mejora su posición relativa intrarregional aumentando su participación en las exportaciones y disminuyendo la de las importaciones. (las primeras representan un 12.1 % y las segundas un 13.7 %).

Extrarregionalmente, mantiene su participación en las exportaciones de América Latina de 15 años antes, pero disminuye, de un 13.3 a un 8.4 % la de las importaciones.

En cuanto a las proyecciones de las exportaciones en dólares constantes desde 1970 en adelante, las tasas de crecimiento propuestas en los cuadros elaborados en el CPE para el conjunto de la región, son superiores a la tendencia de las exportaciones argentinas en los últimos 15 años, por lo que tendería a perder participación en el comercio intra y extrarregional, si mantuviesen dicha tendencia.

e) Precios de exportación

Se considera aquí la evolución de los precios de exportación (en realidad, la evolución de un índice de valor unitario, con base 1970 = 100) según surge de un estudio de CEPAL ^{1/}.

En una primera observación, pueden distinguirse tres momentos: el primero, desde 1951 a 1959, muestra un descenso de los precios a un ritmo medio anual del -5.6 %. El segundo (1960-69) presenta una lenta evolución ascendente, pero con niveles absolutos siempre inferiores al valor del año base.

^{1/} "América Latina: relación de precios del intercambio, 1929-1976", E/CEPAL/1040, Santiago, 1977.

El tercero, finalmente, desde 1970 hasta 1974, es de un rápido crecimiento que llega a valores más que duplicados con relación al año base, en sólo 5 años.

En conjunto, entonces, si se considera la evolución de este índice entre 1950 y 1976, éste ha crecido a un ritmo medio anual de casi el 2 %, pero el crecimiento muy fuerte del 7.9 % anual desde 1963 a 1976 (esto es durante el lapso de mayor crecimiento del producto y el menor crecimiento de las exportaciones) fue fuertemente contrarrestado por caídas como la señalada entre 1951 y 1959 (lapso comprendido en el período 1950-63, que corresponde a menor crecimiento del producto y mayor crecimiento de las exportaciones).

El cuadro siguiente muestra la evolución de los índices de precios.

Cuadro 8

Evolución del índice de valor unitario de las exportaciones, 1950-1976.
(base 1970 = 100)

Año	Índice de valor unitario de exportaciones	Año	Índice de valor unitario de exportaciones
1950	108.6	1964	98.4
1	140.2	1965	94.2
2	117.0	6	97.2
3	117.0	7	95.4
4	101.2	8	92.8
1955	104.0	9	97.2
6	94.7	1970	100.0
7	91.9	1	114.0
8	86.4	2	131.7
9	86.4	3	186.9
1960	91.9	4	238.9
1	91.0	1975	220.0
2	82.6	6	207.0
3	92.9		

Fuente: "América Latina: relación de precios del intercambio, 1928-1976", E/CEPAL/1040, Santiago, 1977.

Con respecto al crecimiento del índice de precios de exportación se propone un aumento correspondiente a la tendencia observada en el período 1963-1976, del 7.9 % anual.

Cuadro 9

Hipótesis sobre crecimiento de las exportaciones Latinoamericanas
(en % medio anual)

Escenarios	Período	Exportaciones		Total
		Intrarregionales	Extrarregionales	
A	1970-1990	5.1	3.8	4.1
	1990-2000	5.8	5.2	5.3
	1970-2000	5.3	4.3	4.5
B	1970-1990	7.8	5.5	6.0
	1990-2000	11.8	5.8	7.6
	1970-2000	9.1	5.6	6.5
C Alternativa I	1970-1990	9.0	5.8	6.5
	1990-2000	13.6	5.9	8.6
	1970-2000	10.5	5.8	7.2
C Alternativa II	1970-1990	10.4	5.8	6.9
	1990-2000	15.7	5.9	10.1
	1970-2000	12.1	5.8	8.0

Fuente: Elaboración propia sobre datos proporcionados por el CPE.

f) Propuesta para la Prognosis Dinámica.

Históricamente la tendencia de crecimiento del volumen físico de las exportaciones ha sido levemente inferior a la del PBI para todo el período 1950-76. Pero si se analizara el sub-período 1963-76 la disminución del crecimiento de aquellas ha provocado un descenso de su participación respecto del PBI, aún cuando compensado en parte por la aparición de una mejora en los términos de intercambio. En conjunto, esta situación determinó lo que se ha considerado una "menor apertura" de la economía argentina al exterior, no obstante la importancia del sector externo para la provisión de elementos esenciales para el sistema económico. Resulta difícil suponer que esta tendencia hacia una economía más cerrada pudiera intensificarse, a menos que se mejorara mucho la relación de términos de intercambio. Por el contrario, parecería más factible la situación inversa, es decir que se produjera una mayor "apertura" de la economía ante la aparición de expectativas más favorables en los mercados internacionales.

Si se examinan los tres escenarios propuestos para las exportaciones del conjunto de América Latina por el C.P.E., las tasas medias de aumento de las exportaciones son más altas que la correspondiente a Argentina para el período 1950-76 (Ver Cuadro 9).

Si se examinan los escenarios B y C se observa que los supuestos implícitos en ellos configuran alternativas que pueden caracterizarse como optimistas respecto de la situación actual, ya sea en lo referente a la recuperación de las participaciones en el comercio mundial, al autoabastecimiento de los productos manufacturados o al aumento de la tasa de crecimiento del PBI. Estos supuestos, por lo tanto, no parecen adecuarse al enfoque establecido para la Prognosis Dinámica, tal como fue expresado con anterioridad,

debido a que suponen una alteración de importancia con respecto a las condiciones observadas históricamente. Si bien es preciso reconocer en las exportaciones su carácter exógeno, es obvio que un aumento significativo en su tasa de crecimiento tendría que modificar la del PBI, con lo cual se alteraría el supuesto central de esta prognosis. Por otra parte, resultaría difícil aceptar que la participación de Argentina dentro de ese comercio disminuyera sustancialmente (condición necesaria si se disminuye el crecimiento de sus exportaciones frente al resto de América Latina) debido al carácter de sus productos exportables (agropecuarios e industriales de tecnología relativamente sofisticada respecto de América Latina) en un plazo como el que corresponde a esta prognosis. De ahí que se haya preferido enmarcar la hipótesis de exportaciones a emplear dentro del escenario A, admitiéndose que, dentro de la misma, Argentina mantendría en los años 1990 y 2000 las participaciones respecto al comercio extra e intrarregional que tenía en 1970.

Conforme con este supuesto, las proyecciones propuestas para las exportaciones son las que figuran en el cuadro 10.

Las tasas de crecimiento implícitas en estas proyecciones para las exportaciones argentinas son las siguientes:

Período:	1970-2000	4,5 %	acumulativa	anual
	1970-1990	4,4 %	"	"
	1990-2000	5,3 %	"	"

Este crecimiento de las exportaciones guarda con la tasa de crecimiento del producto que se recomienda en esta prognosis, una relación similar a la que el crecimiento de estas variables registra en el período histórico 1950-1976.

Cuadro 10

Proyección de las exportaciones argentinas - Período 1970-2000
(en miles de millones de dólares de 1970 y porcentajes)

Años	Comercio Intrarregional			Comercio Extrarregional			Total Comercio		
	Argentina			Argentina			Argentina		
	América Latina miles de mill.dls.	Total Exportac. miles de mill.dls.	Particip. resp.Am. Latina %	América Latina miles de mill.dls.	Total Exportac. miles de mill.dls.	Particip. resp.Am. Latina %	América Latina miles de mill.dls.	Total Exportac. miles de mill.dls.	Particip. resp.Am. Latina %
1970	3.1	0.38	12.2	14.3	1.40	9.8	17.4	1.77	10.3
1990	8.4	1.02	12.2	30.2	2.95	9.8	38.6	3.97	10.3
2000	14.7	1.79	12.2	50.2	4.90	9.8	64.9	6.69	10.3

Fuente: / Elaboración propia sobre la base de UNCTAD, op.cit., y datos de INDEC, "Comercio Exterior", op.cit.

3. Importaciones.

a) Evolución del total de importaciones.

Durante el período 1950-1976, la tasa media anual de crecimiento de las importaciones globales fue del 1.65 %. Dado que la tasa media del producto fue de aproximadamente el doble que ésta, las importaciones han tendido a perder participación respecto de la oferta global de bienes y servicios, y del producto.

Existe pues, aparentemente, un proceso de sustitución de importaciones, que lleva a que los requerimientos importados de la estructura productiva sean progresivamente menores, aún cuando no sea posible hablar de una tendencia discerniblemente gradual en este sentido, ni se identifiquen, en este nivel de análisis, los indicadores de tal tendencia.

En cambio, puede verse a simple vista, considerando tres momentos de la evolución del coeficiente de importación (M/P), que el promedio entre 1950-52 (a comienzos del período considerado) era de 12.1 %, participación que es prácticamente idéntica una década más tarde (1960-62), aunque hubo tendencia a su disminución relativa durante los años intermedios. Desde 1960-62 en adelante, en cambio, el coeficiente de importaciones decrece, y ya entre 1974 y 1976, es del 8.9 % (ver Cuadro 12). La variación de la relación Importaciones/Producto, fue de un -36 % en los 27 años considerados, a un ritmo del -1.7 % anual.

Considerando la evolución de este proceso más de cerca, se observa que existen dos períodos distinguibles claramente: el primero se extiende desde 1950 hasta 1962, el segundo desde 1963 a 1976.

La relación media de importaciones respecto del producto es de 9.9 % en

el primero. Las cotas mínima y máxima de participación son de 8.1 y 13.4 % respectivamente.

La participación media de 1963-76 es del 8.5 %, y la tendencia del período es decreciente, con cotas mínima de 7.9 % y máxima de 10.2 %. (Hay menor rango de variabilidad, como se ve, en el segundo período que en el primero). El año de quiebre, claramente marcado, es 1962, y la explicación de los cambios debe buscarse no sólo en la posible sustitución (cuya medición estricta aquí no se intenta), sino en la política de importaciones de bienes de capital. Se trata el punto más adelante, pero es procedente comentar aquí que durante el período 1957-62, se procedió al equipamiento de la industria, y se amplió la demanda de bienes importados de inversión. Con la crisis de 1962, y el cambio de gobierno sobreviniente, esta política se detuvo y hasta se invirtió, pues posteriormente, se comprimieron las importaciones de bienes de capital, aprovechando la capacidad ociosa de la industria.

Así, mientras las importaciones totales y las de bienes intermedios, luego de la crisis, recuperan su crecimiento rápidamente, desde niveles absolutos aproximadamente 1,5 veces superiores a los del año 1953, la caída de las importaciones de bienes de capital continuó hasta 1965, (aprovechamiento de capacidad ociosa) y aunque su tasa de crecimiento entre 1965 y 1972 es similar a la observada entre 1953 y 1962 (aproximadamente 13.5 % anual), es de hacer notar que en 1965, los niveles absolutos de importaciones de bienes de capital habían descendido por debajo de los anotados en 1953.

En cuanto a las relaciones del crecimiento de las importaciones res-

pecto de la evolución del producto, que se señalan a continuación, se recurre a la periodización ya comentada al tratar las tendencias de crecimiento del producto, es decir, desde 1950 hasta 1963 y desde 1963 hasta 1976, lo que permite uniformar las bases para las proyecciones de tendencias.

Las ecuaciones de regresión que se presentan en el cuadro siguiente, brindan una buena visión de la vinculación entre ambas. El ajuste es razonablemente bueno, con coeficientes de determinación R^2 superiores a 0.8, salvo en la primera parte del período considerado.

Cuadro 11

Estimación de la evolución de las importaciones por regresión lineal respecto del PBI durante 1950-1976

Período	Valores de la ecuación de ajuste	Coef. de Determinación R^2	Tasa anual media de Crecimiento	
			Producto	Import.
1950-63	-128.484 + .1233 PBI (.481215) (4.24)	.5997	3.09	2.94
1963-76	115.0655 + .084805 PBI (.671929) (7.54209)	.825792	4.33	2.7
1950-76	296.65 + .0743466 PBI (3.4736) (11.0106)	.82904	3.41	1.65

Fuente: Estimaciones propias sobre la base de BCRA, "Sistema de cuentas(...)", op.cit.

El ajuste 1963-76, es de especial importancia porque coincide con el período que da la base para las proyecciones del PBI.

Los cuadros siguientes ilustran lo comentado hasta aquí.

Cuadro 12

Producto Bruto e Importaciones 1950 - 1976
(en millones de \$ constantes de 1960 y porcentajes)

Año	OFERTA GLOBAL			Estructura de la Oferta			Coef. de Importaciones respecto del PBI a precios de mercado (%)
	Producto Bruto Interno a precios de mercado	Importaciones de mercadería y servicios	TOTAL	Global (en %)			
				Producto	Import.	Total	
1950	7552.5	937.5	8290.0	89.0	11.0	100	12.4
1951	7846.1	1053.8	8899.0	88.2	11.8	100	13.4
1952	7451.2	776.7	8227.9	90.6	9.4	100	10.4
1953	7846.1	636.4	8482.5	92.5	7.5	100	8.1
1954	8170.0	834.9	9004.9	90.7	9.3	100	10.2
1955	8747.1	1003.7	9750.8	89.7	10.3	100	11.5
1956	8990.1	897.6	9887.7	90.9	9.1	100	10.0
1957	9455.8	1001.4	10457.2	90.4	9.6	100	10.6
1958	10032.9	1044.7	11077.6	90.6	9.4	100	10.4
1959	9384.9	925.0	10309.9	91.0	9.0	100	9.9
1960	10124.0	1140.5	11264.5	89.9	10.1	100	11.3
1961	10842.8	1356.1	12198.9	88.9	11.1	100	12.5
1962	10670.7	1302.5	11973.2	89.1	10.9	100	12.2
1963	10417.6	1013.9	11431.5	91.1	8.9	100	9.7
1964	11490.7	1177.0	12667.7	90.7	9.3	100	10.2
1965	12543.6	1164.5	13708.1	91.5	8.5	100	9.3
1966	12624.6	1122.1	13746.7	91.8	8.2	100	8.9
1967	12958.7	1125.2	14083.9	92.0	8.0	100	8.7
1968	13515.5	1195.9	14711.4	91.9	8.1	100	8.8
1969	14669.6	1476.5	16146.1	90.9	9.1	100	10.1
1970	15459.3	1472.0	16931.3	91.3	8.7	100	9.5
1971	16198.4	1595.2	17793.6	91.0	9.0	100	9.8
1972	16704.6	1504.0	17208.6	91.7	8.3	100	9.0
1973	17727.1	1477.1	19204.2	92.3	7.7	100	8.3
1974	18874.4	1785.1	20659.5	91.4	8.6	100	9.5
1975	18612.3	1867.1	20479.4	90.9	9.1	100	10.2
1976	18078.8	1433.7	19512.5	92.7	7.3	100	7.9

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, Gerencia de investigaciones económicas "Sistema de cuentas del producto e ingreso". Vol.II, Bs.As., 1975; y datos de CEPAL.

Cuadro 15

Funciones de importación respecto del Producto Bruto Interno a precios de mercado de 1960, según tipo de bienes. Período 1953-73

	1953 - 1963			1963 - 1973		
	Término independiente	b PBI	R ²	Término independiente	b PBI	R ²
Importaciones Totales	-724.42 (2.56498)	.1827 (6.18707)	.809644	182.063 (1.052671)	.079844 (6.555)	.826816
Intermedias	-89.1051 (.35387)	.0804957 (3.05752)	.509404	43.9152 (.271632)	.066341 (5.8265)	.790444
Combustibles y lubric.	313.663 (2.28407)	-.0172541 (1.201691)	.138267	75.5664 (1.88314)	.0011 (.38884)	.016522
Resto Intermedias	-402.77 (1.95344)	.09775 (4.53436)	.695539	-31.8257 (.220933)	.0652414 (6.43081)	.82127
Capital	-794.2 (3.7839)	11.3701 (5.18121)	.748919	127.272 (.830701)	.010884 (1.0087)	.1057
Consumo	158.8 (2.75091)	-.0114874 (1.9032)	.28698	11.0161 (.45083)	.002615 (1.51957)	.204179

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, "Sistema de cuentas (...)", op. cit.

c) Precios de importación

En el período 1950-76 los precios de la importación han crecido a un ritmo medio anual del 1.8 % ^{1/}, es decir, a una tasa ligeramente inferior a la de los precios de la exportación. Tomando como base = 100, el índice de valor unitario de las importaciones de 1970, los precios han tendido a caer a un ritmo de -1.5 % anual medio entre 1950 y 1963 y a crecer al 7.7 % entre 1963 y 1976.

El siguiente cuadro ilustra la evolución de los índices de precios.

Cuadro 16

Evolución del índice de valor unitario de las importaciones, 1950-76, base 1970 = 100.

Años	Índice de valor unitario de las importaciones	Años	Índice de valor unitario de las importaciones
1950	78.4	1964	82.8
1	106.8	1965	86.3
2	114.5	6	89.3
3	99.8	7	85.9
4	98.8	8	87.6
1955	101.8	9	89.7
6	103.3	1970	100.0
7	103.9	1	104.6
8	96.3	2	106.9
9	90.7	3	127.4
1960	87.6	4	187.1
1	85.3	1975	214.9
2	83.1	6	217.0
3	78.8		

Fuente: "América Latina: relación de precios del intercambio 1928-1976", E/CEPAL/1040, Santiago, 1977.

^{1/} Según elaboración de las cifras de CEPAL, "América Latina...", op.cit. pág.20.

b) Estructura de las importaciones.

Las importaciones intermedias componen el grueso de las importaciones argentinas mientras que los bienes de capital representan entre el 20 y el 25 % de las importaciones totales. En cuanto a las de bienes de consumo, en ningún momento del período estudiado han representado más del 9 % del total.

Considerando la evolución de los distintos tipos de importaciones en el último cuarto de siglo, se observará que las importaciones de materias primas y bienes intermedios han tendido a ganar participación en el total (su tasa de crecimiento es del 4.1 % anual, mientras que la de las importaciones totales no llega al 3.5 %) y las de bienes de capital tienden a perderla (su tasa de crecimiento es algo menor que el 1.8 %). Algunas particularidades de la evolución de estas deben verse más en detalle, especialmente el pico de importaciones entre 1958 y 1962 (ver Cuadro 14) y las consecuencias, ya descritas más arriba, de la crisis del 62.

La participación de las importaciones de consumo, finalmente, es decreciente hasta 1959 y prácticamente estabilizada desde entonces.

Si se consideran, como se vino haciendo hasta ahora, dos subperíodos en el último cuarto de siglo, tomando a 1962 como año de quiebre, se observarán las siguientes estructuras promedio por tipo de bienes, que reflejan la magnitud de los cambios comentados más arriba:

Cuadro 13

Estructura de las importaciones por tipo de bienes
(en porcentajes)

Sub-Período	Tipo de importaciones		Consumo	Total
	Intermedias	Capital		
1953-1962	68.1	26.4	5.5	100.0
1963-1974	75.6	20.8	3.6	100.0

Fuente: Elaboración propia en base a datos de BCRA

Ahora bien, en cuanto a las importaciones de combustibles y lubricantes, como puede verse en el Cuadro 14 su tendencia en valores absolutos es creciente hasta 1959 (a una tasa media anual del 3 %) y decreciente desde entonces, en una tendencia de sustitución comenzada precisamente alrededor de los años 60, y que con altibajos -como los atípicos episodios de 1974 y 1975-^{1/} aún persiste.

Ello lleva a que pasen de significar un 16.5 % de las importaciones totales (esto es, un 24.2 % de las importaciones intermedias) en el período previo a 1962 a representar un 8.9 % del total (11.8 % de las intermedias) en el

^{1/} Entre 1950 y 1972, la correlación entre la producción de petróleo y la importación de combustibles y lubricantes es de -.73. Entre 1972 y 1974, los aumentos de importación de combustibles representan entre el 38 y el 45 % de las importaciones intermedias. Esta situación se debe a que a partir de 1972 la producción local de petróleo decayó sensiblemente por cuasi-agotamiento de los pozos en explotación, lo que ha sido paliado con el reciente descubrimiento de nuevos pozos. También contribuyeron a esta alteración de la tendencia de largo plazo, la desacumulación de stocks originada en los embargos de los países de la OPEP, y una serie de medidas políticas que a partir de 1973 alteraron significativamente la estructura del mercado de producción local de petróleo y combustibles.

posterior. En otros términos, las importaciones intermedias que no son Combustibles y lubricantes pasan de un 52 a un 67 % del total de importaciones.

Como resumen de tendencias, y tomando el período posterior a 1963, la participación de las importaciones intermedias tiende a crecer al 0.94 % anual; las de bienes de capital tiende a decrecer al -2.8 % anual.

Adicionalmente, se incorporan a continuación las funciones de importación por tipo de productos. Desafortunadamente y como puede verse en el Cuadro 14, no fue posible desagregar los distintos tipos de importación para todos los años de la serie, de modo que los análisis se basan en el subperíodo 1953-1963 y el comprendido entre 1963-1973.

En ellos se aprecia la creciente importancia de las importaciones intermedias y el carácter relativamente autónomo en las importaciones de consumo (en ambos períodos) y de las de capital (sólo en el último) en forma coincidente con lo ya expuesto.

El cambio de signo de la propensión a la importación de combustibles se explica por el incremento de los últimos años estudiados, cuyas características fueron ya comentadas.

El Cuadro 15 ilustra las propensiones a importar, calculadas mediante análisis de regresión lineal respecto del PBI.

Cuadro 14

Composición de las importaciones 1950-76
(Millones de \$ de 1960 y porcentajes)

	Importaciones Totales		Importaciones Intermedias				Bienes de Capital		Bienes de Consumo		
	M\$	%	Total	Comb. y Lubric.	Resto	M\$	%	M\$	%	M\$	%
1950	937.5	100.0
1951	1053.8	100.0
1952	776.7	100.0
1953	636.4	100.0	421.8	66.3	286.1	167.0	26.2	47.6	7.5	47.6	7.5
1954	834.9	100.0	596.5	71.5	451.2	164.2	19.7	74.2	8.9	74.2	8.9
1955	1003.7	100.0	737.7	73.5	575.4	196.7	19.5	69.3	6.9	69.3	6.9
1956	897.6	100.0	631.9	70.4	443.3	184.9	20.5	80.8	9.0	80.8	9.0
1957	1001.4	100.0	667.0	66.7	467.0	277.4	27.7	57.0	5.7	57.0	5.7
1958	1044.7	100.0	737.0	70.6	535.3	241.0	23.1	66.9	6.4	66.9	6.4
1959	925.0	100.0	726.1	78.5	533.7	174.8	18.9	24.1	2.6	24.1	2.6
1960	1140.5	100.0	736.8	64.6	587.8	382.1	33.5	21.6	1.9	21.6	1.9
1961	1356.1	100.0	860.0	63.6	739.3	458.1	33.8	38.0	2.8	38.0	2.8
1962	1302.5	100.0	724.2	55.6	635.6	537.9	41.3	40.4	3.1	40.4	3.1
1963	1013.9	100.0	607.3	59.9	547.5	382.2	34.7	24.4	2.4	24.4	2.4
1964	1177.0	100.0	915.7	77.8	823.9	226.0	19.2	35.3	3.0	35.3	3.0
1965	1164.5	100.0	970.0	83.3	858.2	150.3	12.9	44.2	3.8	44.2	3.8
1966	1122.1	100.0	870.7	77.6	760.7	202.0	18.1	49.4	4.3	49.4	4.3
1967	1125.2	100.0	854.0	76.0	757.2	223.9	19.9	47.3	4.1	47.3	4.1
1968	1195.9	100.0	882.6	73.8	746.5	264.3	22.1	49.0	4.1	49.0	4.1
1969	1476.5	100.0	1100.0	74.5	-1005.4	311.5	21.1	64.9	4.4	64.9	4.4
1970	1472.0	100.0	1083.3	73.7	1014.1	318.0	21.6	70.7	4.7	70.7	4.7
1971	1595.2	100.0	1180.2	74.0	1074.9	356.0	22.4	59.0	3.6	59.0	3.6
1972	1504.0	100.0	1069.2	71.0	1006.5	394.5	26.1	40.6	2.9	40.6	2.9
1973	1477.1	100.0	1186.1	80.3	1072.4	251.1	17.0	39.9	2.7	39.9	2.7
1974	1785.1	100.0	1513.8	84.8	1251.4	212.4	11.9	58.9	3.3	58.9	3.3
1975	1867.1	100.0	.	.	.	296.9	15.9	47.6	.	47.6	.
1976	1433.7	100.0

. No hay datos desagregados

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, "Sistema de cuentas del producto e ingreso", Vol. II, Bs.As., 1975.
 BCRA, "Comercio exterior: asignación por uso económico, de los bienes y sectores productivos de origen", Bs.As., 1969;
 CONADE-CEPAL "Distribución del ingreso y cuentas nacionales de la Argentina", Tomo III, Bs.As., 1965;
 CONADE "Plan Nacional de Desarrollo 1965-69", Bs.As., 1965 y Poder Ejecutivo Nacional, "Plan Trienal para la re-
 construcción y la liberación nacional, Buenos Aires, 1973.

d) Propuesta para la Prognosis Dinámica

Del análisis anterior se desprende que en el último subperíodo, en que el Producto Bruto Interno aumentó su tasa de crecimiento, la caída de la participación de las importaciones se debió primordialmente al descenso en la propensión a importar bienes de capital. De ahí que se considere conveniente mantener estas tendencias que, para el supuesto adoptado en cuanto al crecimiento del PBI, implican las siguientes tasas anuales de crecimiento para el período 1973-1990.

	1973-90	1973-2000
Importaciones totales	4.7	4.6
Importaciones de bienes intermedios (1973-90)	4.7	4.7
Importaciones de bienes de capital (1973-90)	4.7	4.3
Importaciones de bienes de consumo (1973-90)	6.2	5.5

Con respecto a la estructura de las importaciones se propone la que surge de mantener las funciones de importación.

Estructura de las importaciones
(en % sobre el total)

	1970 ✓	1990	2000
Bienes intermedios	73.7	79.7	80.9
Bienes de capital	21.6	16.9	15.7
Bienes de consumo	4.7	3.4	3.4
Total		100.0	100.0

Con respecto a la tendencia de los precios de importación se propone mantener la tendencia observada en el período 1963-76, con un ritmo medio anual del 7.7 %.

1/ fuente: cuadro propio autor

4. Consumo

a) Evolución del Consumo.

En términos generales, la evolución del consumo siguió a la del PBI, aunque con ciertos desfases y a un ritmo algo menor. En efecto, la participación del consumo en el producto es decreciente.

El coeficiente del consumo es cercano al 85 % en 1950, año que corresponde a un período de fuerte redistribución en favor de los sectores de menores ingresos. Desde entonces hasta 1962 cae a una tasa media anual del -0.6 % acumulativa. Entre 1963 y 1967 se observa un período de inusual estabilidad y una nueva caída hasta 1973, año en que comienza un nuevo período redistribucionista. La caída del coeficiente en la segunda mitad del período considerado es a un ritmo algo menor (-0.5 % anual).

La tasa de crecimiento de todas las componentes del consumo es más alta entre 1963-75 que entre 1950-63. Lo propio sucede con el consumo per capita, que evoluciona al 2 % entre 1950 y 1975, pero lo hace al 3.6 % después de 1963.

Como es lógico, la variable participación del consumo respecto del PBI refleja las distintas políticas de distribución del ingreso. No obstante es posible señalar que hay un descenso de ese coeficiente en el subperíodo que comienza a partir de 1963. La mayor parte de crecimiento del PBI sin embargo, permite que no obstante ese descenso en la participación, tenga una tasa de crecimiento más alta que en el período anterior.

En general, se observará que períodos de crecimiento sostenido del

producto estuvieron asociados con participaciones del consumo estacionarios o decrecientes.

El Cuadro 17, ilustra la evolución del producto, el consumo y sus principales componentes, también se podrá apreciar allí un aumento del peso del consumo privado en detrimento del consumo del Gobierno, y dentro de éste, una mayor importancia de los sueldos respecto de los gastos en mercaderías y servicios no personales.

El consumo total crece a un ritmo medio anual del 3.4 % entre 1950 y 1975, y a casi el 4.9 % desde 1963 en adelante. En los mismos períodos, el consumo privado crece al 3.6 % y al 5.04 % .

En el Cuadro 18 pueden observarse los resultados de calcular funciones del consumo respecto del producto, en especial los del período 1963-75 servirán de base para las proyecciones.

b) Propuesta para la Prognosis Dinámica

Teniendo en cuenta el análisis anterior se propone mantener las tendencias ya analizadas: un decrecimiento leve de la participación del consumo total respecto del PBI, y dentro de éste una caída en la participación del consumo del gobierno. De acuerdo con las funciones utilizadas, las tasas de crecimiento proyectadas son las siguientes:

	1973-1990	1990-2000
Consumo total	4.4	4.4
Privado	4.5	4.5
Gobierno General	2.9	3.6

Cuadro 17

CONSUMO GLOBAL. Participación en el Producto; Evolución y Estructura, 1950-1975
(en millones de pesos constantes de 1960 y porcentajes)

Años	PBI (M \$)	Consumo Global (M \$)	Participación del consumo en el produc- to (%)	Estructura del Consumo								
				Total		Consumo Privado		Consumo-Gobierno		Resto		
				M\$	%	M\$	%	M\$	%	M\$	%	
1950	7553	6576	87.1	100	5855	89.0	721	11.0	518	7.9	203	3.1
1951	7846	6701	85.4	100	5977	89.2	724	10.8	535	8.0	189	2.8
1952	7451	6443	86.5	100	5732	89.0	712	11.0	533	8.3	179	2.7
1953	7846	6326	80.6	100	5645	89.2	682	10.8	540	8.5	142	2.3
1954	8170	6861	84.0	100	6156	89.7	705	10.3	559	8.1	146	2.2
1955	8747	7536	86.2	100	6773	89.9	763	10.1	561	7.4	202	2.7
1956	8990	7642	85.0	100	6821	89.3	821	10.7	589	7.7	232	3.0
1957	9456	7992	84.5	100	7205	90.1	787	9.8	597	7.5	190	2.3
1958	10033	8438	84.1	100	7652	90.7	786	9.3	598	7.1	188	2.2
1959	9385	7814	83.3	100	7000	89.6	814	10.4	606	7.8	208	2.6
1960	10124	8064	79.6	100	7138	88.5	926	11.5	614	7.6	312	3.9
1961	10843	8866	81.8	100	7932	89.5	934	10.5	625	7.0	309	3.5
1962	10671	8498	79.6	100	7581	89.2	917	10.8	633	7.4	284	3.4
1963	10418	8326	79.9	100	7470	89.7	856	10.3	629	7.6	227	2.7
1964	11491	9179	79.9	100	8332	90.8	847	9.2	640	7.0	206	2.2
1965	12544	9935	79.2	100	9073	91.3	862	8.7	652	6.6	209	2.1
1966	12625	10016	79.3	100	9096	90.8	920	9.2	675	6.7	245	2.5
1967	12959	10269	79.2	100	9331	90.9	938	9.1	683	6.6	255	2.5
1968	13515	10666	78.9	100	9700	90.9	966	9.1	684	6.4	281	2.7
1969	14670	11310	77.1	100	10319	91.2	991	8.7	683	6.0	303	2.7
1970	15459	11742	76.0	100	10741	91.5	1001	8.5	694	5.9	306	2.6
1971	16198	12467	77.0	100	11449	91.8	1018	8.2	707	5.7	310	2.5
1972	16705	12783	76.5	100	11725	91.7	1058	8.3	735	5.7	324	2.6
1973	17727	13666	77.1	100	12538	91.7	1128	8.3	798	5.8	331	2.3
1974	18874	14989	79.4	100	13806	92.1	1183	7.9
1975	18612	15408	82.8	100	14235	92.4	1173	7.6

. No hay datos desagregados disponibles.

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, "Sistema de cuentas (...)", op.cit., y BCRA, "Gobierno General: cuenta de ingresos y gastos corrientes", Buenos Aires, 1976.

Cuadro 18

Estimaciones de funciones de consumo respecto del Producto Bruto Interno y tasas de crecimiento. 1950-75

Variable	Período		1950 - 1963		1963 - 1975		1950 - 1975		R ²	
	Ecuación de ajuste t	R ²	Ecuación de ajuste t	R ²	Ecuación de ajuste t	R ²	Ecuación de ajuste t	R ²		
<u>Consumo Total</u>	1241.15 + (3.17924)	.69556 PBI (16.3597)	20.8311 + (.04056)	.957088	20.8311 + (.04056)	.784607 PBI (22.8975)	.979451	876.013 + (4.49566)	.730748 PBI (46.47)	.989008
<u>Consumo de las Familias</u>	1040.47 + (2.53852)	.630199 PBI (14.118)	-372.44 + (.751405)	.943213	-372.44 + (.751405)	.743797 PBI (22.4916)	.978718	441.84 + (2.2929)	.692094 PBI (44.504)	.988028
<u>Consumo del Gobierno (CONSGOB)</u>	200.68 + (2.5698)	.065362 PBI (7.68509)	393.272 + (9.5963)	.83113	393.272 + (9.5963)	.04081 PBI (14.9252)	.952943	434.165 + (15.5172)	.038654 PBI (17.1193)	.924307
<u>Sueldos de Gobierno</u>	253.5168 + (5.2989)	.411438 CONSGOB (6.88294)	204.277 + (4.48542)	.797894	204.277 + (4.48542)	.504568 CONSGOB (10.701)	.927133	148.05 + (4.76743)	.5528 CONSGOB (15.6284)	.91737
<u>Resto CONSGOB</u>	-253.5168 + (5.28922)	.588562 CONSGOB (9.83631)	-204.28 + (4.48542)	.889458	-204.28 + (4.48542)	.495432 CONSGOB (10.5073)	.924625	-148.05 + (4.76853)	.4472 CONSGOB (12.636)	.8789

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, "Sistema de cuentas (...)", op. cit., y BCRA, "Gobierno General (...)", op. cit.

5. Inversión

a) Evolución del coeficiente de inversión

La observación del coeficiente de inversión entre 1950 y 1976 muestra una intensificación relativa del proceso de formación de capital. En este período considerado, el producto crece al 3.8 % y la IBIF al 5.2 % (tasas medias anuales acumulativas). En términos tendenciales, este coeficiente de inversión pasa de un 15.6 a un 21.6 % del producto, entre 1950 y 1976.

Esta tendencia, claramente creciente, es sin embargo muy errática y pueden observarse coeficientes de inversión tan bajos como el 14 % (1954) y tan altos, como el 23 % (1972).

b) La IBIF y su evolución en valores absolutos

Al considerar la evolución de la IBIF, se pueden observar dos períodos (Ver Cuadro 19):

1. El primero comienza en 1950 y termina con la caída de la inversión en 1963, pasando por un pico en 1961. El crecimiento en este lapso es del 5.15 %, y corresponde al período en que el Producto Bruto crece al 3.1 % anual. Esto implica un crecimiento del coeficiente de inversión del 2.1 % anual y un crecimiento de la inversión 1.7 veces mayor que el del producto.

Sin embargo conviene señalar algunas particularidades que concier-
nen al último tramo del período. En efecto, a partir de 1959 se da un extra-
ordinario empuje a la inversión nacional e importada, se abren las puertas a
la inversión extranjera y se procede a un fuerte equipamiento de las indus-
trias básicas y pesadas. De modo que si se subdivide al lapso 1950-63 en

Cuadro 19

Inversión Bruta Interna Fija y Estructura de la Inversión
(millones de pesos de 1960 y porcentajes)

Años	Inversión Bruta Interna Fija (M\$)	Coef.de Inversión % <u>1/</u>	Tipo de Inversión por origen		Tipo de Inversión por agente	
			Nacional (M\$)	Importada (M\$)	Pública (M\$)	Privada (M\$)
1950	1133	15.0	943	190	403	730
1951	1396	17.8	1032	364	400	996
1952	1242	16.7	968	274	347	895
1953	1227	15.6	994	233	389	838
1954	1178	14.4	987	191	351	927
1955	1367	15.6	1096	271	299	1068
1956	1455	16.2	1156	299	250	1205
1957	1595	16.9	1307	288	275	1320
1958	1739	17.3	1495	244	447	1292
1959	1375	14.7	1221	154	339	1036
1960	2079	20.5	1672	407	538	1541
1961	2423	22.3	1865	558	668	1755
1962	2207	20.7	1628	579	552	1655
1963	1870	18.0	1490	380	584	1286
1964	2075	18.0	1811	264	629	1446
1965	2167	17.3	1960	207	584	1583
1966	2238	17.7	1953	285	578	1660
1967	2349	18.1	2015	334	715	1634
1968	2641	19.5	2240	401	842	1799
1969	3169	21.6	2658	511	1018	2151
1970	3334	21.6	2775	559	1151	2183
1971	3649	22.5	3046	603	1344	2305
1972	3838	23.0	3228	610	1472	2366
1973	3851	21.7	3382	469	1391	2460
1974	3985	21.1	3617	368	*	*
1975	3714	20.0	3217	497	*	*
1976	3533	19.5	3080	453	*	*

1/ Respecto del PBI

* No hay datos

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, "Sistema de Cuentas (...)", op.cit., y cifras de CEPAL, no publicadas.

dos tramos, se observa que la inversión crece al 3.2 % entre 1950 y 1959 y casi al 7 % entre este año y 1963.

Más aún, si se considera no el ciclo completo de inversión y caída que se extiende entre el 59 y el 63, sino sólo el ciclo ascendente, se comprueba que la inversión creció en ese lapso a un ritmo de casi 33 % anual.

2. En el segundo período, que se extiende desde 1963 hasta 1976, se observa un perfil bastante deficiente de la curva de inversión en valores absolutos. En efecto desde 1963 hasta 1974, puede verse un crecimiento sostenido, en el que no hay caídas, sino sólo desanterioraciones en episodios breves, con rápida recuperación. En 1974, se produce una caída que acompaña a la del producto.

En todo el período 1963-76, la inversión crece al 6.21 %. (si se considera sólo el ciclo ascendente 1963-74, el crecimiento es del 7.8 % medio anual acumulativo).

No obstante caracterizarse este período por una mayor velocidad (y una distinta estructura, como se verá más adelante) de la inversión, la propensión marginal a invertir aún cuando sigue siendo creciente, es menor que en el período anterior, dado que el producto aumenta su tasa de crecimiento del 3.1 % (1950-63) al 4.6 %.

Esta situación -i.e.: caída de la propensión a invertir coincidente con otras sostenidas del producto- se explican, entre otros factores, por el aprovechamiento de los recursos y capacidad instaladas en 1959-61, así como por algunos episodios distribucionistas (1963-66; 1969-71 y especialmente

1973-75) que tuvieron el efecto de derivar demanda a bienes-salario.

El siguiente cuadro presenta las funciones de inversión por período y las tasas de crecimiento correspondientes.

Cuadro 20

Funciones de inversión por períodos y tasas de crecimiento, 1950-76

Período	Función de Inversión	R ²	Tasa media anual Crecim. Inversión
1950-63	-1257.5 + .312797 PBI (3.3425) (7.63411)	.82925	5.15 %
1950-59	-182.85 + .18175 PBI (.561167) (4.79151)	.74159	3.20 %
1959-63	-4655.1 + .64599 PBI (3.04184) (4.3481)	.863051	6.98 %
1963-76	-949.49 + .265423 PBI (2.8395) (12.0888)	.924118	6.21 %
1950-76	-745.3 + .25368 PBI (5.42626) (23.3602)	.956194	5.22 %

Fuente: Elaboración propia sobre la base de BCRA, "Sistema de cuentas (...)", op.cit.

En resumen, en el análisis de los datos previos se evidencia:

- 1) bajos crecimientos del producto están por lo general asociados a bajas propensiones marginales a invertir.
- 2) la caída de ambas variables (IBIF y PBI) son simultáneas.
- 3) períodos de crecimiento sostenido del producto están asociados con crecimiento sostenido de la inversión.
- 4) especialmente, se comprueba que crecimientos sostenidos del producto están asociados con aumentos del coeficiente de inversión.

b) Componentes y estructura de la inversión.

Se considera aquí la composición de la IBIF según su origen y según los agentes. Entre los dos sub-períodos considerados, se advierte un mayor y creciente peso relativo de la inversión nacional y un aumento de la importancia de la inversión pública.

Calculadas las funciones por regresiones del siguiente tipo:

$\left[\text{Inversión por tipo} = f(\text{Inversión Global}) \right]$, se obtienen los resultados que se presentan en el siguiente cuadro.

Cuadro 21.

Estructura de la Inversión (Funciones)

Origen de la Invers.	Período 1950 - 1963		Período 1963 - 1976			
	Ecuación de ajuste	R ²	Ecuación de ajuste	R ²		
Nacional	123.174 + (1.73504)	.723753 IBIF (16.7239)	.95886	-56.949 + (.575607)	.878738 (27.6795)	.984579
Importada	-123.174 + (1.73504)	.276247 IBIF (6.38327)	.772495	56.9954 + (.575612)	.12.1262 (3.81963)	.548695
Pública	26.7744 + (.314578)	.245318 IBIF (4.72816)	.650711	-230.172 + (2.76576)	.420958 (15.7764)	.954005
Privada	-26.7744 + (.314578)	.754682 IBIF (14.5454)	.946325	230.172 + (2.76576)	.579042 (21.6218)	.633425

Fuente: Elaboración propia sobre la base de cifras de BCRA, "Sistema de cuentas (...)", op. cit.

c) Propuesta para la Prognosis Dinámica

También en este caso se observa un cambio significativo en la función de inversión del sub-período 1963-76 con respecto a la del sub-período anterior, de ahí que se proponga mantener, como en el resto del trabajo, la función correspondiente a 1963-76.

6. Productividad.

a) Evolución de la productividad sectorial.

Se considera aquí la evolución y tendencias de la productividad sectorial, medida como la relación entre el valor agregado sectorial y el personal ocupado remunerado. Se trabaja con la agregación de sectores que utiliza el modelo $\frac{1}{2}$, y se supone que cuando, de acuerdo a estos criterios, el sector de e.g. Industrias metálicas básicas, se asigna al sector de Industrias de bienes de consumo en la proporción de un tercio, y al sector de Industrias de bienes intermedios y de capital en la de dos tercios, la asignación y estas proporciones valen tanto para producto como para empleo. En otros términos, la proporción en que diferentes sectores CIIU se asignan a uno u otro sector del modelo, son uniformes para ambas variables.

La siguiente tabla muestra los criterios de agregación.

Sect. de Modelo al que se asignan y proporciones	S = 1	S = 2	S = 3	S = 5
Sectores CIIU	Agro	Ind. de B. de consumo	Ind. de B. Int. y Capital	Servicios
Agro	100.0		100.0	
Minas y canteras			100.0	
Ind. Manufacturera				
Alim., Bebidas, Tabaco		100.0		
Text., Confecc., Cuero		100.0		
Madera y Muebles		50.0	50.0	
Papel e Imprenta			100.0	
Quím., Petróleo y Carbón, Caucho, Plástico			100.0	
Minerales no metálicos			100.0	
Ind. Metálicas básicas		33.3	66.7	
Maquinaria y Equipo		33.3	66.7	
Otras		100.0		
Electr., Gas, Agua			100.0	
Construcción			100.0	
Comercio, Rest. y Hoteles				100.0
Transp., Almac., Comunicac.			100.0	
Finanzas, Seguros, Inmuebles				100.0
Servicios				100.0

1/ Ver "Un modelo..." CEPAL/BA/101/.

Se trabajó con cifras de BCRA "Sistema de cuentas (...)", op.cit., hasta 1973, y no existe información completa para periodos posteriores.

El Cuadro 22 describe la evolución del producto y el empleo sectoriales, así como la de la productividad.

Para el total de la economía, la productividad creció al 2.47 % entre 1950 y 1973. Es mayor el crecimiento en el periodo 1950-63 que en 1963-73 (2.37 % vs. 2.2 %).

Esto es cierto, también para los sectores Agro (1) e Industrias de bienes de consumo (2), (2.57 vs. -0.9 % en el primero y 2.9 vs. 2.2 % en el segundo).

En cambio la tendencia es estable en el sector de Industrias de bienes intermedios y de capital (S = 3) y creciente en Servicios (S = 5). Esas evoluciones se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

Cuadro 23

Tasas medias anuales de crecimiento del producto, el empleo y la productividad sectoriales entre 1950 y 1973 (en porcentajes)

calculado por regresión

Sector	Período Variables	1950-63			1963-73			1950-73		
		Pro- ducto	Em- pleo	Produc- tividad	Pro- ducto	Em- pleo	Produc- tividad	Pro- ducto	Em- pleo	Produc- tividad
Agro		1.85	-0.72	2.57	1.04	1.96	-0.92	1.79	0.16	1.63
Ind. de B.de Consumo		2.47	-0.44	2.91	5.51	3.3	2.21	3.5	0.66	2.84
Ind.de B.Inter. y Capital		4.62	1.59	3.03	7.54	4.5	3.04	5.7	2.44	3.26
Servicios		2.81	1.39	1.42	4.18	1.86	2.32	3.17	1.53	1.64
Total		3.1	0.73	2.37	5.1	2.9	2.2	3.8	1.38	2.42

Fuente: Elaboración propia sobre datos de BCRA, "Sistema de cuentas (...)", op.cit.

En el cuadro 23 se observa el diferente comportamiento, según las series del Banco Central de la República Argentina, del empleo rural remunerado, y como consecuencia de ellos, de la tasa media anual de crecimiento de la productividad por trabajador ocupado, en los dos períodos considerados.

En efecto, entre 1950-1963 el crecimiento del producto se vio acompañado por una caída del empleo rural, mientras que en el período 1963-1973 el incremento medio anual verificado en el producto fue acompañado por un crecimiento más que proporcional de la población rural ocupada, como resultado de lo cual se verifica una tasa media anual negativa en el crecimiento de la productividad en el período en cuestión.

Se ha considerado de importancia hacer hincapie en estas diferencias, pues las series de personal ocupado remunerado en el sector agropecuario suministradas por el Banco Central de la República Argentina, siguen una tendencia en principio contradictoria, para el segundo período, con la que indicarían las estimaciones provenientes de otras fuentes.

Una de estas estimaciones es la realizada por el Instituto Nacional de Planificación Económica (INPE) para el período 1970-1974, que fue utilizada en "Modelo de Experimentación Numérica - Ajuste al período 1970-1974 para el caso argentino", CEPAL, Buenos Aires, 1977. En esta estimación el total de población ocupada en el sector agropecuario incluye a los trabajadores por cuenta propia. La variación que se observa entre los años 1970 y 1973 es un crecimiento del 0.30 %, mientras que para igual período, según el Banco Central se registró un incremento de la población rural ocupada del 7.0 %. La magnitud de las diferencias entre ambas estimaciones impide atribuirle a variaciones en el número de trabajadores por cuenta propia, categoría que constituyen alrededor del 30 % del sector 1.

b) Propuesta para la Prognosis Dinámica.

Se propone mantener las tendencias en la productividad que se observan en el período 1963-73 para todos los sectores, excepto el Agropecuario. En éste, a partir de las consideraciones más arriba expuestas, se ha optado por la tendencia de crecimiento de la productividad adoptada para el sector en el "Modelo de Experimentación Numérica - Ajuste al período 1970-1974 para el caso argentino". En este análisis se ha utilizado una tasa de crecimiento media anual acumulativa para el sector agropecuario del 2.3 %.

III. Propuesta General para la Prognosis Dinámica.

Se resumen a continuación el conjunto de hipótesis que se proponen incluir en la Prognosis Dinámica.

Algunas de ellas, constituidas por las tasas de crecimiento de algunas magnitudes macroeconómicas, se basan en los análisis de las tendencias observadas en los últimos 25 años, que se incluyeron en el capítulo anterior.

El resto, generalmente de carácter cualitativo, responden a las necesidades de la aplicación del MEN. No se ha tratado de fijarlas cuantitativamente por cuanto esa tarea se va haciendo sucesivamente a través del ensayo de varias corridas. Lo importante, momentáneamente, es dejar aclarado el enfoque con que se van a tratar los parámetros y, por lo tanto, la visualización de la Prognosis Dinámica.

La idea general es no suponer alteraciones bruscas en las distintas pautas de comportamiento reflejadas en el MEN.

Oferta y Demanda Global

Las proyecciones cuantitativas de los componentes de la oferta y demanda global son las que figuran en el cuadro siguiente.

Cuadro 24

Proyecciones de oferta y demanda global
(en millones de \$ a precios de 1970 y en millones de dólares de 1970)

	(en millones de \$ de 1970)		(en millones de dólares de 1970)	
	1973	1990	1973	2000
Oferta				
PBI (a precios de mercado de 1970)	108.699,0	226.554,3	27.174,8	56.638,6
Importaciones de Mercaderías y servicios	9.057,3	19.918,5	2.264,3	4.979,6
Total	<u>117.756,3</u>	<u>246.472,8</u>	<u>29.439,1</u>	<u>61.618,2</u>
Demanda				
Mercader. y Serv. Disp.	84.313,5	174.502,8	21.078,4	43.625,7
Consumo total	77.365,9	163.165,0	19.341,5	40.791,2
Privado	6.947,6	11.337,8	1.736,9	2.834,5
Gobierno General				
Inversión Bruto Int.	23.786,8	53.238,1	5.946,7	13.309,5
Exportaciones de merc. y serv.	9.656,0	18.731,9	2.414,0	4.683,0
				7.804,9
				88.661,3
				7.695,3
				96.356,6
				67.256,9
				63.209,9
				4.047,0
				21.294,8

Fuente: Elaboración propia en base a datos de BCRA e INDEC.

Población.

Se respetarán las proyecciones demográficas efectuadas por INDEC, tal como se hizo en los ensayos realizados hasta ahora.

En cuanto a las tendencias de migración urbana estas proyecciones suponen comportamientos similares a los observados últimamente.

Vivienda.

La hipótesis básica a ensayar en la Prognosis es mantener las tendencias del sector Construcciones, de modo que inicialmente no incluya el mismo ninguna política especial, de modo de que, en los ensayos posteriores, puedan contrastarse las políticas de fijación de objetivos especiales.

Educación.

De las proyecciones demográficas se pueden inferir las tendencias en cuanto a demanda de educación, tal como se ha hecho en los ensayos sobre estilo. En principio se adoptará este supuesto.

Sustitución de Importaciones.

Tanto en Bienes Intermedios como en Bienes de Capital se adoptará la sustitución que se adecúe con las hipótesis sobre tendencia de importaciones. En tal sentido el análisis se efectuará a medida que se efectúen las sucesivas corridas de ajuste.

Inversiones.

La política de reposición de bienes y equipos no sufrirá grandes modificaciones. Tampoco los indicadores de capacidad aprovechada variarán respecto de los registradores en el último subperíodo. Se continuará la tendencia de modernización y actualización tecnológica en los distintos sectores, lo que implica un aumento gradual de la intensidad de capital por persona ocupada.

Producción.

La distribución por tipos de técnicas tenderá a aumentar suavemente la participación de la técnica alta en la producción sectorial. Respecto a la matriz de Insumo-Producto se considera no efectuar inicialmente ninguna modificación a sus coeficientes.

Empleo y Recursos Humanos.

Teniendo en cuenta la modernización tecnológica supuesta, se prevé un aumento de productividad por mano de obra de acuerdo con las tendencias estudiadas y que se resume en las siguientes tasas medias anuales de crecimiento:

Agro	2.3
Industrias de Bienes de Consumo	2.2
Industrias de Bienes Intermedios y Capital	3.0
Servicios	2.3

En cuanto a la mano de obra calificada se adoptará una hipótesis de aumento en su participación respecto del total de ocupación.

Distribución del Ingreso y Consumo.

Dada la tasa sostenida de crecimiento del ingreso se considera conveniente, una hipótesis de relativa mejora en la distribución del ingreso. De acuerdo con la metodología elegida se reflejará en una mejora relativa de los niveles inferiores de ingresos y consecuentemente en la distribución regional del mismo. La hipótesis se elaborará conjuntamente con las corridas del MEN.

Propiedades del Capital

Inicialmente, y hasta tanto no se observen los resultados de la balanza de Pagos, se mantendrá sin alteraciones la estructura de propiedad del capital.



Los documentos que integran la Biblioteca PLACTED fueron reunidos por la [Cátedra Libre Ciencia, Política y Sociedad \(CPS\). Contribuciones a un Pensamiento Latinoamericano](#), que depende de la Universidad Nacional de La Plata. Algunos ya se encontraban disponibles en la web y otros fueron adquiridos y digitalizados especialmente para ser incluidos aquí.

Mediante esta iniciativa ofrecemos al público de forma abierta y gratuita obras representativas de autores/as del **Pensamiento Latinoamericano en Ciencia, Tecnología, Desarrollo y Dependencia (PLACTED)** con la intención de que sean utilizadas tanto en la investigación histórica, como en el análisis teórico-metodológico y en los debates sobre políticas científicas y tecnológicas. Creemos fundamental la recuperación no solo de la dimensión conceptual de estos/as autores/as, sino también su posicionamiento ético-político y su compromiso con proyectos que hicieran posible utilizar las capacidades CyT en la resolución de las necesidades y problemas de nuestros países.

PLACTED abarca la obra de autores/as que abordaron las relaciones entre ciencia, tecnología, desarrollo y dependencia en América Latina entre las décadas de 1960 y 1980. La Biblioteca PLACTED por lo tanto busca particularmente poner a disposición la bibliografía de este período fundacional para los estudios sobre CyT en nuestra región, y también recoge la obra posterior de algunos de los exponentes más destacados del PLACTED, así como investigaciones contemporáneas sobre esta corriente de ideas, sobre alguno/a de sus integrantes o que utilizan explícitamente instrumentos analíticos elaborados por estos.

Derechos y permisos

En la Cátedra CPS creemos fervientemente en la necesidad de liberar la comunicación científica de las barreras que se le han impuesto en las últimas décadas producto del avance de diferentes formas de privatización del conocimiento.

Frente a la imposibilidad de consultar personalmente a cada uno/a de los/as autores/as, sus herederos/as o los/as editores/as de las obras aquí compartidas, pero con el convencimiento de que esta iniciativa abierta y sin fines de lucro sería del agrado de los/as pensadores/as del PLACTED, ***requerimos hacer un uso justo y respetuoso de las obras, reconociendo y citando adecuadamente los textos cada vez que se utilicen, así como no realizar obras derivadas a partir de ellos y evitar su comercialización.***

A fin de ampliar su alcance y difusión, la Biblioteca PLACTED se suma en 2021 al repositorio ESOCITE, con quien compartimos el objetivo de "recopilar y garantizar el acceso abierto a la producción académica iberoamericana en el campo de los estudios sociales de la ciencia y la tecnología".

Ante cualquier consulta en relación con los textos aportados, por favor contactar a la cátedra CPS por mail: catedra.cienciaypolitica@presi.unlp.edu.ar